



SMP Parts entwickelt, produziert und vertreibt hochwertige Anbaugeräte für Bagger und Radlader im Gewichtsbereich 1-90 t. Voller Stolz können wir versichern, dass die gesamte Entwicklung und Herstellung unserer wichtigsten Produkte in Eigenregie stattfindet.

Unsere Unternehmensgeschichte reicht fast vier Jahrzehnte zurück.

Dank unseres qualitativ hochwertigen und breit aufgestellten Sortiments sind wir heute in Skandinavien und im restlichen Europa Marktführer bei Anbaugeräten für Bagger.

Wir suchen ab 01.05.2017 für den Einsatz im Raum Bayern, Baden Württemberg eine/n Service und Verkaufsberater/in in Vollzeit (40 Std.) mit Festgehalt. Sie arbeiten im Außendienst und sollten Reisebereitschaft für den Raum Bayern, Baden Württemberg mitbringen.

Service/Verkaufsberater (m/w)

Aufgaben:

- Vertrieb von hochwertigen Anbaugeräten für Bagger und Radlader.
- Erstellung der Tourenplanungen in Ihrem Homeoffice.
- Neukundenakquise sowie Pflege und Ausbau bestehender Kundenkontakte
- Ausarbeitung und Erstellung von Angeboten sowie sichere Verhandlungsführung bis zum Verkaufsabschluss
- Eigenverantwortliches Gebietsmanagement mit Umsatzverantwortung
- Teilnahme und Vorbereitungen von Fachmessen

Ihr Profil:

- Abgeschlossene Ausbildung und Berufserfahrung als Mechaniker/in, Land- und Baumaschinentechnik
- Weitreichende technische Kenntnisse
- Erfahrung im Bereich Beratung und Vertrieb von Anbaugeräten für Baumaschinen
- Zielführendes Verhandlungsgeschick
- Erfolgsorientierung, zeitliche Flexibilität, strukturiertes Arbeiten und Zuverlässigkeit sowie ein hohes Maß an Kundenorientierung und der Fähigkeit zur internen und externen Kommunikation
- PC Kenntnisse
- Gepflegtes und kommunikatives Auftreten

Unser Angebot:

- Eine anspruchsvolle, interessante und eigenverantwortliche Vertriebstätigkeit in einem zukunftssträchtigen Unternehmen
- Interne Produktschulungen in unserer deutschen Niederlassung
- Ein motiviertes und sympathisches Team
- Der Position angemessene Entlohnung
- Firmenfahrzeug auch zur privaten Nutzung (1% Regelung)

Wenn Sie Ihre berufliche Zukunft im Verkauf technisch anspruchsvoller Produkte sehen, bieten wir Ihnen eine Anstellung in einem Unternehmen mit kurzen Entscheidungswegen, starker Innovationskraft und hoher Kundenorientierung.

Wir freuen uns über Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen (Anschreiben, Lebenslauf, Zeugniskopien, Angabe zu Gehaltsvorstellung und möglichem Eintrittstermin) unter folgender E-Mail-Adresse: jobs@smpparts.de